



COMERCIAL B2B e B2C - GRÃOS & CÁPSULAS

CAFÉ JOYEUX PORTUGAL



Somos uma família de cafés-restaurantes que emprega e forma jovens adultos com dificuldades intelectuais e do desenvolvimento.

A nossa missão é promover a sua inclusão profissional na comunidade, permitindo o seu acesso a emprego e a formação, apostando no seu desenvolvimento profissional e na sua autonomia.

No âmbito desta missão de inclusão, lançamos recentemente a nossa marca de café em grãos e cápsulas, cujos lucros são 100% reinvestidos na abertura de novos Cafés Joyeux em Portugal.

Pretendemos colocar a diferença no coração das nossas vidas e das nossas cidades, promovendo o encontro e a mudança do olhar sobre a diferença.

FUNÇÕES



Sob a orientação de uma Direção Comercial, será responsável por:

- promover e dinamizar os canais de vendas de café em grãos e cápsulas;
- angariar ativamente clientes, analisar as suas necessidades e propor soluções comerciais ajustadas;
- desenvolver e manter uma forte relação comercial, criando compromissos de negócios a longo prazo.

O TEU PERFIL JOYEUX

- Ter experiência no mercado do café de, pelo menos, 2 anos;
- Ser um trabalhador/a rigoroso/a e entusiasta, com uma boa capacidade de iniciativa e gostar de trabalhar por objetivos;
- Ser proativo/a, ter boas qualidades de relacionamento interpessoal e bons recursos de argumentação;
- Gostar de transmitir valores de alegria e de partilha.

Vem conhecer a nossa missão e encontra nesta tua futura profissão um propósito de vida.

PROCESSO DE RECRUTAMENTO



Envia-nos o teu CV e uma carta de motivação para o e-mail recrutamento@joyeux.pt, indicando no assunto: "Comercial Grãos & Cápsulas"

